



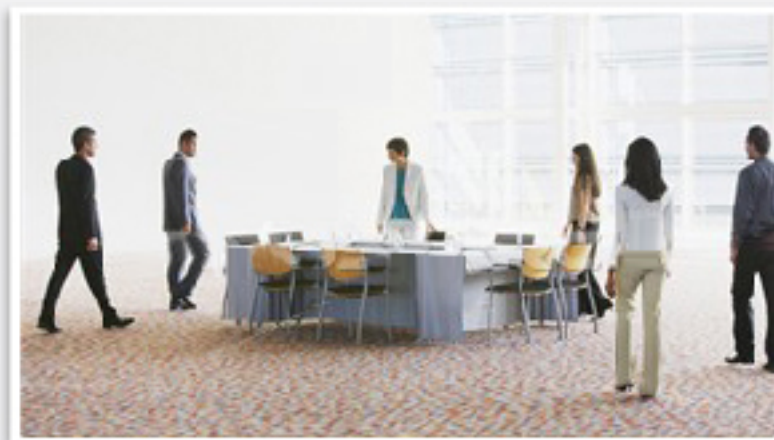
Når tavshed er guld

- › Opnår du resultater, når du forhandler?
- › Savner du af og til gennemslagskraft i din argumentation?
- › Oplever du sommetider forhandlinger som et kompromis med to tabere snarere end en win-win situation?

Hverdagen er fuld af formelle og uformelle forhandlinger – internt og eksternt - alle steder.

Lige fra den besværlige kunde eller kollega over forhandlinger om køb og salg til internationale forhandlingerne. Forhandlinger af vidt forskellige rækkevidde og betydning.

Trods forhandlingernes forskellige karakterer, er der en del fælles træk og dermed en rækkes fælles værktøjer.



En teknik som ofte leder til bedre forhandlinger er "Time out". Oplever du at forhandlingen står i stampe eller at sindene er i kog, så foreslå en pause. Pausen er et tiltrængt åndehul, hvor parterne får tid til at reflektere.

Ingen er født til succes som forhandler - vindende forhandlingsteknik udvikles gennem erfaring, træning og teknikker, der danner grundlag for succesfuld forhandling.

Hos SUPPLEMENT AS holder vi mange slags kurser inden for forhandling. De fleste er tilpasset en målgruppe, situation eller virksomhed. Blandt andet "Forhandlingsteknik for kvinder", "Besværlige mennesker" og "Forhandlingsteknik for tekniske forvaltninger".

Vil I mestre teknikkerne og stå stærkere i forhandlinger, så ring til os på: 3990 2688, så taler vi om, hvordan et forhandlingskursus hos jer skal være, eller tilmeld dig her:

TILMELDING

Mange hilsner
SUPPLEMENT AS



AFTENARRANGEMENT

Gå gladede hjem fra arbejde end da du kom! – Lyngby: 14/3 2011

Effektiv videndeling – Lyngby 27/4 2011

Gå gladede hjem fra arbejde end da du kom! – Århus: 4/5 2011

- › Knæk et regnskab - Århus: 17-18/3 2011
- › Bogholderi for begyndere - og opfriskning - København: 21.-22/3 2011
- › Kys konflikten - København: 4/4 2011
- › Følelsesmæssig intelligens – København: 5/4 2011
- › Knæk et regnskab - København: 4-5/4 2011
- › Økonomistyring og budgettering - København: 10/5 2011
- › Styr på tiden - København: 11/5 2011
- › Bogholderi for begyndere - og opfriskning - Århus: 11.-12/5 2011
- › Forhandlingsteknik – København: 14-15/6 2011

ÅBNE

KURSER



SUPPLEMENT AS

DOWNLOAD VORES
KURSUSKATALOG FOR 2011

